

מצגת משקיעים | אוגוסט 2025





מצגת זו הוכנה על ידי עמיעד מערכות מים בע"מ ("החברה") ואינה מהווה הצעה לרכישה או למכירה של ניירות ערך של החברה או הזמנה לקבלת הצעות כאמור והיא מיועדת למסירת מידע כללי בלבד, אשר מטבע הדברים הינו חלקי, במסגרת מתן הסברים על החברה בפני משקיעים או צדדים שלישיים. המידע הכלול במצגת מוצג בתמצית בלבד ולמטרות נוחות, אינו מקיף את כלל המידע העשוי להיות רלוונטי לצורך קבלת החלטות השקעה בניירות הערך של החברה ואינו מיועד להחליף את הצורך לעיין בדיווחים שפרסמה החברה לציבור, ובכלל זה הדוח השנתי של החברה ליום 31 בדצמבר 2024 והדוחות הכספיים המאוחדים של החברה ליום 31 בדצמבר 2024, וזאת על מנת לקבל תמונה מלאה בקשר עם פעילות החברה ושל הסיכונים עימם מתמודדת החברה. מצגת זו איננה כוללת את מלוא התוצאות והמידע הכספי של החברה ואת הביאורים להם ו/או את התוכניות העסקיות של החברה ו/או את תיאור כל פעילותה ו/או את גורמי הסיכון של החברה. המצגת כוללת בשקפים 5, 8, 11, 13, 16, 21 ו-23 מידע אשר מוצג באופן שונה ובפירוט שונה מזה שהוצג עד כה בדיווחי החברה. כמו כן מוצגים נתונים והערכות המבוססים על מקורות חיצוניים, אשר תוכנם לא נכלל במלואו בדיווחי החברה האמורים ולא נבדק באופן עצמאי על-ידי החברה ולפיכך החברה אינה אחראית לנכונותם. כמו כן התמונות המוצגות במצגת זו הינן בגדר הדמיה בלבד. החברה אינה מתחייבת לעדכן או לשנות הערכה כאמור ואינה מתחייבת לעדכן מצגת זו.

המידע הכלול במצגת זו, כולל מידע צופה פני עתיד כהגדרתו בחוק ניירות ערך, תשכ"ח-1968. המידע האמור מתבסס על הערכת החברה לגבי התפתחותה הכלכלית והעסקית ואין בו משום הערכה של יכולת המימוש של יעדיה. יעדי החברה עשויים שלא להתממש או להתממש באופן שונה מן המתואר, בין היתר, בשל תלות בגורמים חיצוניים אשר אינם בשליטתה ו/או בשל התממשותם של גורמי הסיכון המפורטים בפרק א' לדוח התקופתי של החברה לשנת 2024.



עמיעד מערכות מים

מובילה עולמית בפיתוח ושיווק מערכות לטיפול וסינון מים לתחומי התעשייה וההשקיה



למעלה מ-**50** מהנדסים ומומחי
תהליך המתמחים בסינון



כ-**800**
עובדים ברחבי העולם



למעלה מ-**60**
שנות ניסיון



בעלת מניות עיקרית – קרן פימי



6
אתרי ייצור



למעלה מ-**30**
קווי מוצרים

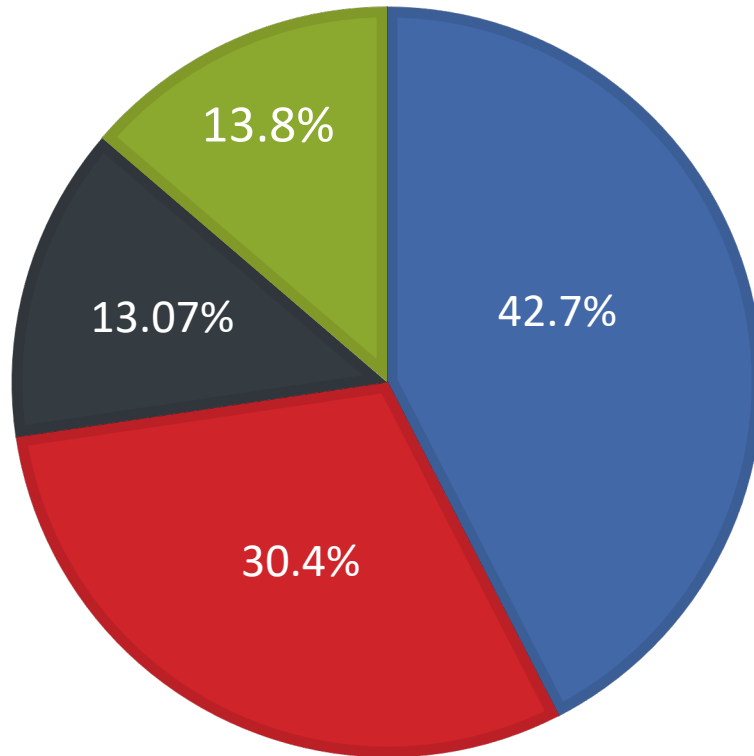
11
חברות בת

על פני **5**
יבשות

הנהלה ובעלי מניות

בעלי מניות

■ קרן פימי ■ אגודת החושלים
■ ציבור ומוסדיים ■ אקסודוס ניהול



אלכס קנור
משנה למנכ"ל,
סמנכ"ל כספים ותפעול



שי מיכאל
מנכ"ל



יריב אבישר
יו"ר דירקטוריון



רוברטו ז'וליאן
סמנכ"ל אירופה, המזרח
התיכון ואפריקה



ג'ים אובריאן
סמנכ"ל צפון אמריקה



קרלו פטרי
סמנכ"ל אסיה פסיפיק



בן גלעד
יועץ משפטי ראשי
ומזכיר החברה



נטע שליין
סמנכ"לית משאבי אנוש

פריסה גלובלית ואלפי לקוחות ברחבי העולם

מעל 30 מיליון
מערכות סינון



מעל 200,000
פרויקטים



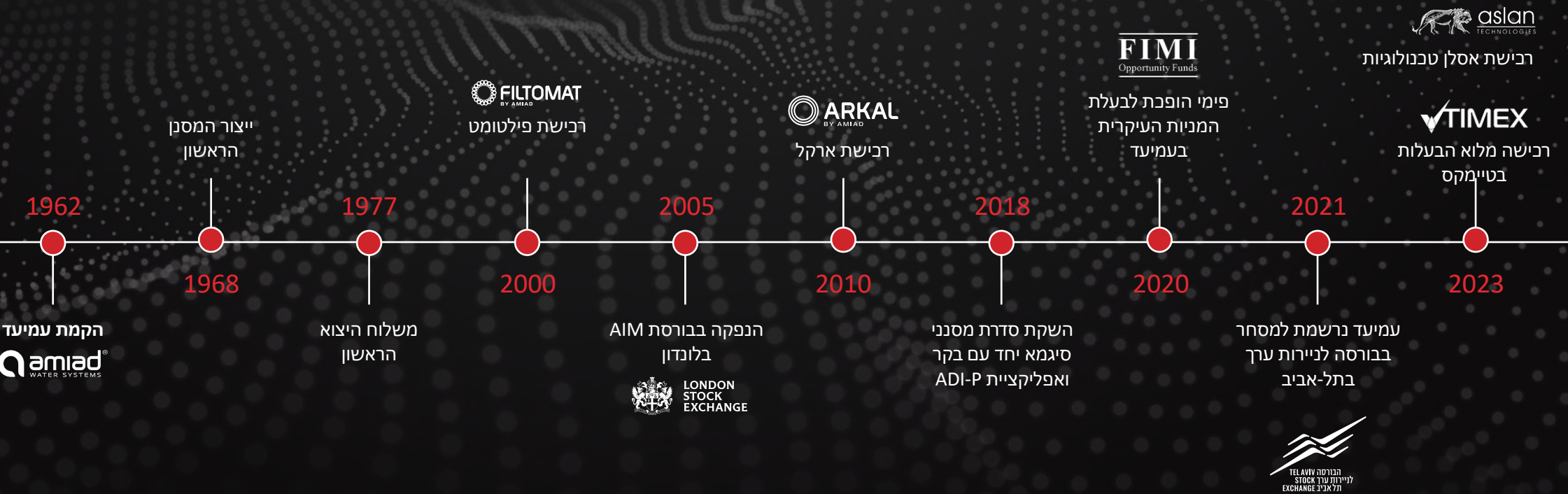
מעל 90
מדינות



מעל 30,000
לקוחות



אבני דרך מרכזיות בחיי עמיעד



מגמות עולמיות בתחום המים תומכות בעמיעד



מים כאסטרטגיה לאומית

צורך גובר בעצמאות מים
כמשאב קיומי, נוכח
המצב הגאופוליטי



רגולציה

אסדרה סביבתית
מחמירה ואכיפת מגבלות
על שימוש במים



כלכלה מעגלית

שימוש חוזר במים
במטרה לחסוך באנרגיה
ובעלויות

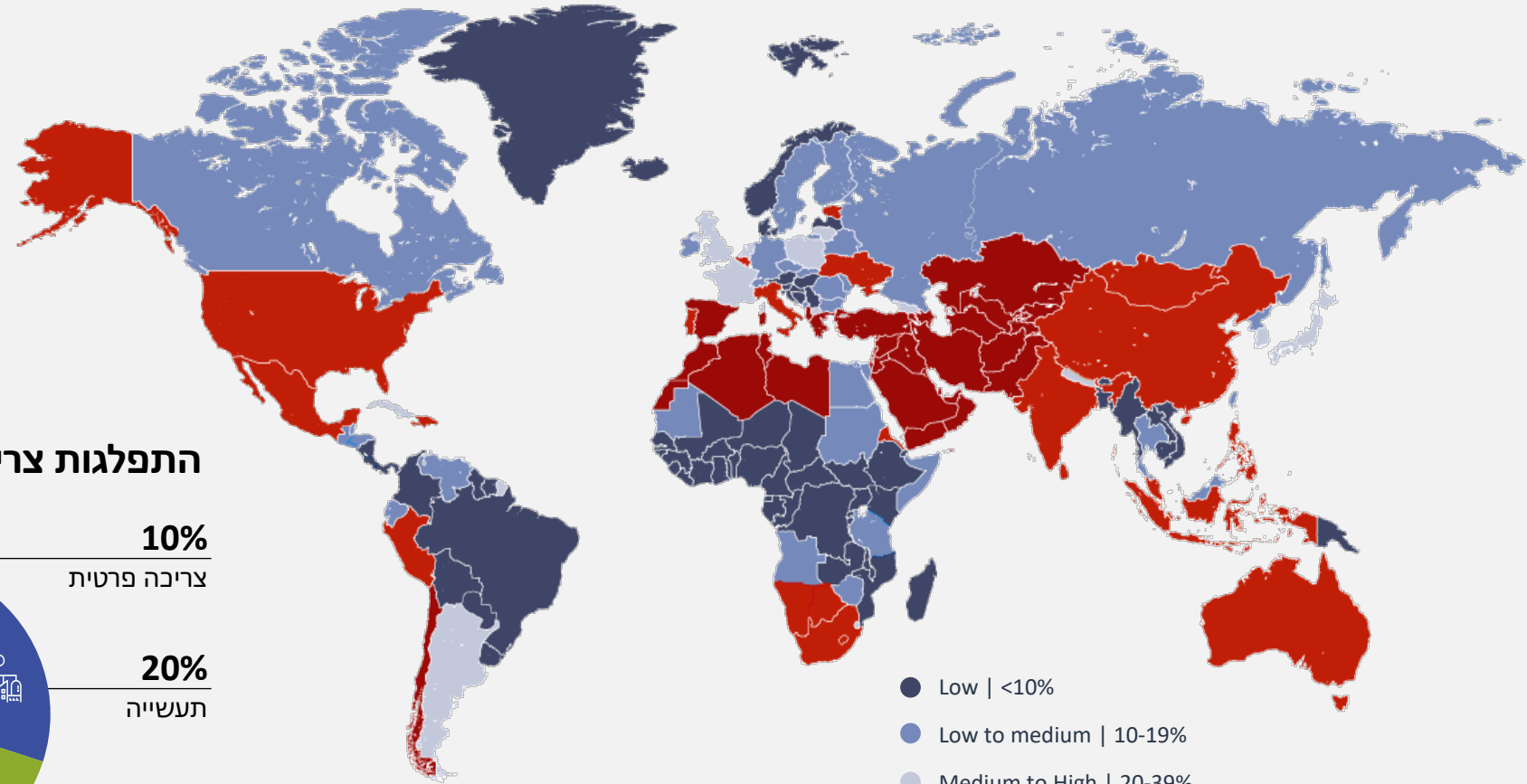
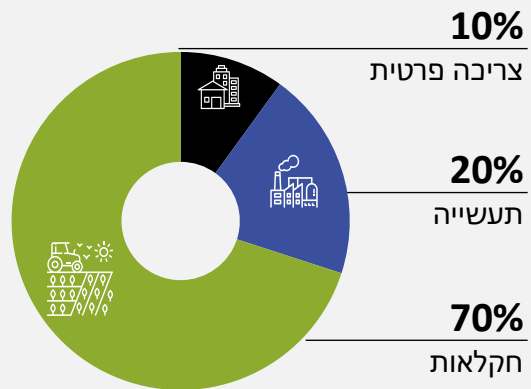


מחסור במים נקיים

טיפול במים מזוהמים
לצורך שימוש חוזר

36% ממדינות העולם יתמודדו עם משבר מים עד 2050

התפלגות צריכת המים בעולם



Source: <https://www.statista.com/chart/26140/water-stress-projections-global/>

Source: <https://www.downtoearth.org.in/news/climate-change/36-per-cent-cities-to-face-water-crisis-by-2050-59985>



עמיעד - מובילה במימוש ערכי ESG

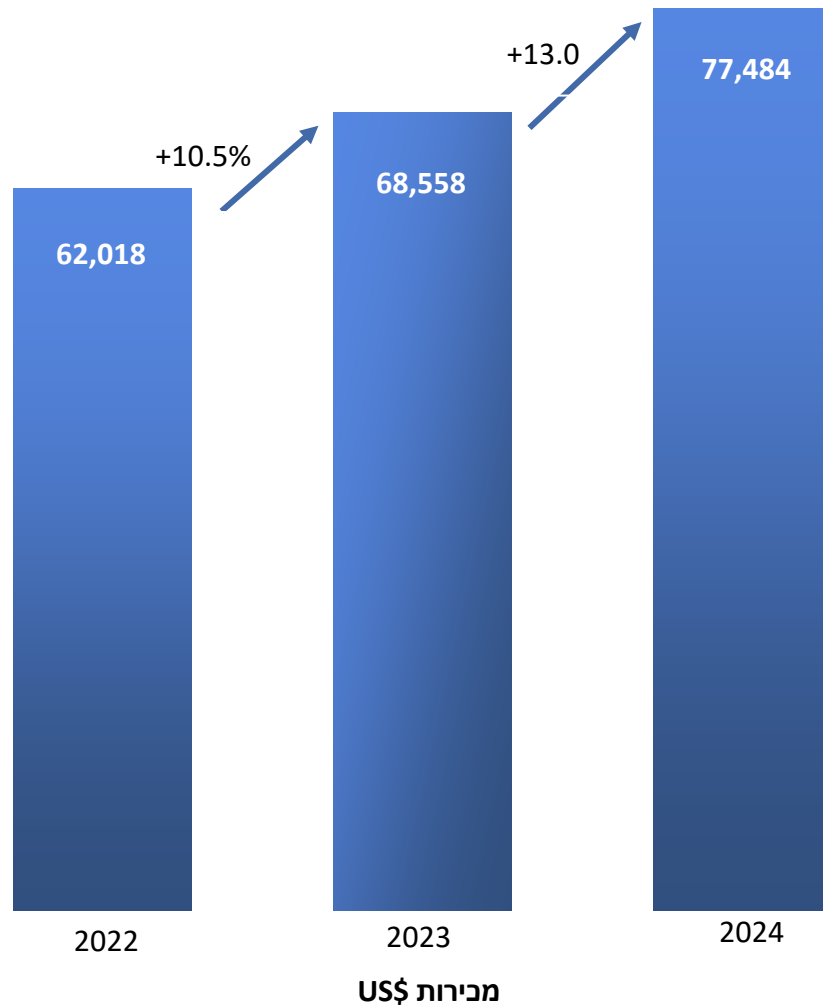
הקטנת השימוש במשאבים חיצוניים ועידוד לשימוש חוזר בהם



עמיעד נמצאת בלב ליבה של מהפכת ה-
ESG ותומכת בחברות וארגונים המבקשים
לממש את ערכי ה-ESG ועקרונות הכלכלה
המעגלית, על מנת לפעול כחברות המקדמות
אחריות סביבתית וחברתית.

פתרונות הסינון של עמיעד תומכים במגמת הקיימות העולמית ומאפשרים מים נקיים לשימוש חוזר בתחומי התעשייה וההשקיה





תחום התעשייה



פתרונות סינון למגוון יישומים בתעשייה ובתחום המוניציפלי

- גודל שוק ישיר: כ-900 מיליון דולר
- נתח שוק מוערך כ- 5%

מגמות התומכות בפעילות:

- שיפור תהליכים והתייעלות כללית בענף התעשייה
- מחסור במים המחייב חברות לעשות בהם שימוש חוזר
- הגברת רגולציה והטלת קנסות על חברות מזהמות



סיפור הצלחה

מערכת סינון חדשנית התומכת בתהליך פורץ דרך להסרה יעילה של CO₂ ממי ים, המאפשרת לאוקיינוסים לספוג יותר פחמן מהאוויר. הפרויקט תורם להפחתת CO₂ באטמוספירה ובאוקיינוסים, ולשיפור האיזון האקולוגי.

התוצאה



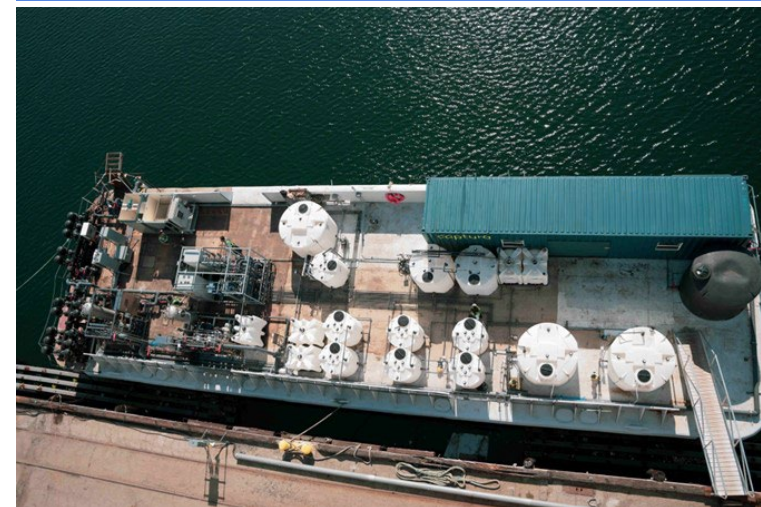
- סינון אופטימלי להסרה בטוחה של CO₂ בתהליך
- החזרה של מי ים מטופלים לאוקיינוס
- שמירה על איזון אקולוגי ושיקום יכולת הספיגה הטבעית של האוקיינוסים

הפתרון



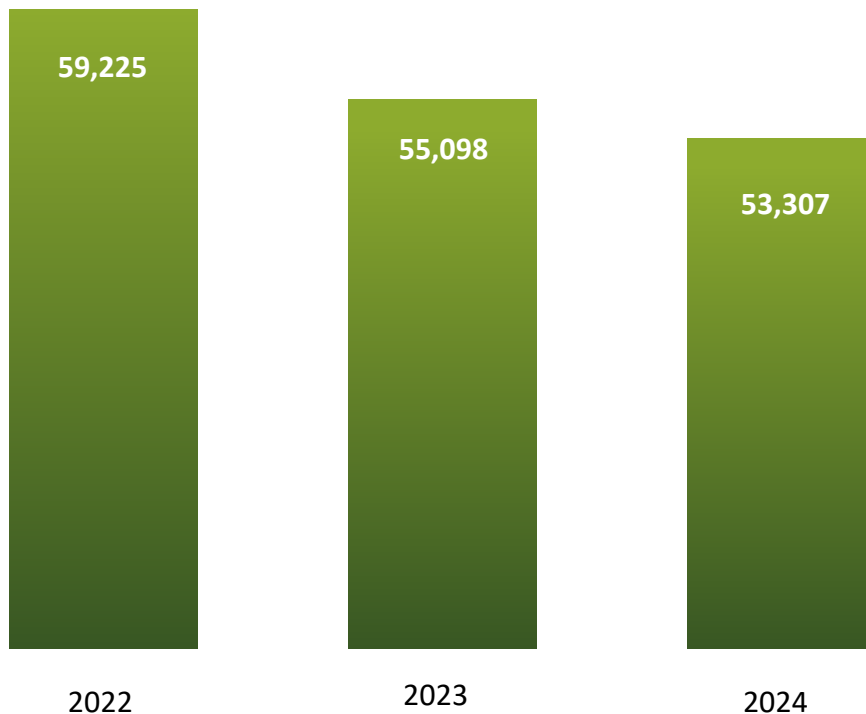
- עמידת סיפקה והתקינה 2 מסנני דיסקיות להגנה על ממברנות UF, בשני שלבי טיפול:
- שלב ראשון - "4 ספין קלין גלקסי, 100 מיקרון
- שלב שני - "4 ספין קלין גלקסי, 40 מיקרון

האתגר



- האתגר המרכזי היה לספק מערכת סינון מודולרית וניתנת להרחבה, המסוגלת להתמודד בהצלחה עם מי ים קורוזיביים, בעלי שונות בתכולת ה-TSS, ועומס אורגני גבוה.

תחום ההשקיה



מכירות US\$

ירידה בהכנסות: ירידה בביקוש, עודפי מלאי מ-2021
צפי צמיחה: קידום פרויקטים של מים מושבים לחקלאות, חיזוק מערך המכירות, קידום אספקת חלפים ושירות



הגנה על מערכות טפטוף והשקיה מדויקת בחקלאות

- גודל שוק ישיר: כ-270 מיליון דולר
- נתח שוק ממוצע מוערך כ-24%

מגמות התומכות בפעילות:

- מחסור במים מעודד מעבר להשקיה מדויקת המחייבת סינון מקדים
- גידול האוכלוסין ברחבי העולם מגביר את הביקוש למזון ולהשקיה



סיפור הצלחה

מערכת סינון למתקן טיהור שפכים בארה"ב המספק מי השקיה לגנים ולמגרש גולף, ועומד בתקני מי שתייה.

התוצאה



מערכות הסינון של עמיעד הוכיחו את יכולתן לספק איכות מים יציבה, עם עומסי לכלוך נמוכים שתאמו את דרישות הפרויקט.

- תהליך יציב להשקיית הגנים ומגרש הגולף
- המסננים פועלים היטב גם בתנאים קיצוניים
- המוצרים מעניקים ביטחון למפעילים ולצוות ההנדסי

הפתרון



מסנני ה SAF המותקנים במקום מאז 2008 המשיכו לפעול היטב, אך הוחלט לשדרג אותם לשני מסנני SAF-X חדישים להתמודדות משופרת בתנאי מז"א קיצוניים.

האתגר



לאחר סופת הוריקן, חדירת מי ים למי הכניסה העלתה את רמת המוצקים המרחפים (TSSפ) שלושה ואימה לפגוע במערכת הטיפול במי השפכים. האתגר: סינון אמין ועמיד המסוגל להתמודד עם תנאים קיצוניים ועם עומסים גבוהים של TSS, שמירה על איכות המים הנדרשת.

מנועי צמיחה



הזדמנויות צמיחה בתחום ההשקיה נוף

תכנון ועיצוב מרחבים חיצוניים: פארקים, גנים, שטחים ציבוריים ופרטיים, תוך שימור הסביבה ובפיתוח בר-קיימא.

עמידת פיתוח מסנן אוטומטי חכם, מוגן פטנט, המשלב חדשנות וקיימות היחיד מסוגו בשוק

- פתיחת ערוצי הפצה חדשים
- מיקוד פעילות בארה"ב



סיפור הצלחה

חברה מובילה לכריית פוספט, מסתייעת במפעל התפלה במרוקו, על מנת לייצר 40 מיליון מ"ק של מים מתוקים איכותיים מדי שנה. התפוקה והיעילות של המפעל היו בסכנה עקב שימוש במערכת טיפול שלא הצליחה להגן על ממברנות ה-UF.

התוצאה



הארכת חיי הממברנות ושמירה על ביצועים אופטימליים. תוך חיסכון משמעותי בהוצאות התפעול השוטפות. פתרון אמין המבטיח תוצאות עקביות לאורך זמן.

הפתרון



ייצור מלא באתר TIMEX
מסנני אומגה 108K (100 מיקרון) מפלדת פחמן מצופה גומי, עם חלקי פנים מפלדת אל-חלד סופר-דופלקס (St.St.SD).

האתגר



שדרוג מערכת הסינון הקיימת תוך שילוב הפתרון בצורה חלקה בתשתיות הקיימות וצמצום ההשבתות למינימום.

סיפור הצלחה

מערכת מכולות ניידת לאחסון והזנה של כימיקלים לטיפול במי תהליך במכרה טיטניום בקנדה, שנועד למנוע שחרור פוטנציאלי של מזהמים לנתיבי המים או לסביבה.

התוצאה



התקנת המערכת במכרה הושלמה בהצלחה, תוך עמידה מלאה בדרישות הפרויקט. העיצוב המודולרי אפשר הובלה, התקנה והפעלה יעילות ומהירות. השדרוגים שיושמו הביאו לשיפור ניכר ביעילות התפעולית ובביצועים הסביבתיים של המכרה.

הפתרון



פתרון המותקן בשתי מכולות ניידות, הכוללות:

- מערכת הזנה
- משאבת מדידה והעברה
- צנרת ובקורות חשמליות
- מיכלי אחסון כימיקלים

האתגר



מיקומם המבודד של מכרות יוצר אתגרים בתכנון ובביצוע ובהפעלת פרויקט הנדסי מסוג זה, הדורש התאמה אופטימלית לתנאים.

לוקחים את החדשנות לדור הבא

מאוטומטי לאוטונומי



פיתוח בקרים אוטונומיים מבוססי חיישנים, שהופכים את המסנן האוטומטי לחכם. בקר ADI-X שפיתחה עמיעד הוא הבקר המתקדם היחיד והראשון בשוק המבוסס תקשורת ענן. הבקר מספק ללקוח תובנות, מידע ונתונים בזמן אמת על מערכת סינון המים ומאפשר ניהול מרחוק



פרסי חדשנות:

EIRS – Innovative Awards 2019



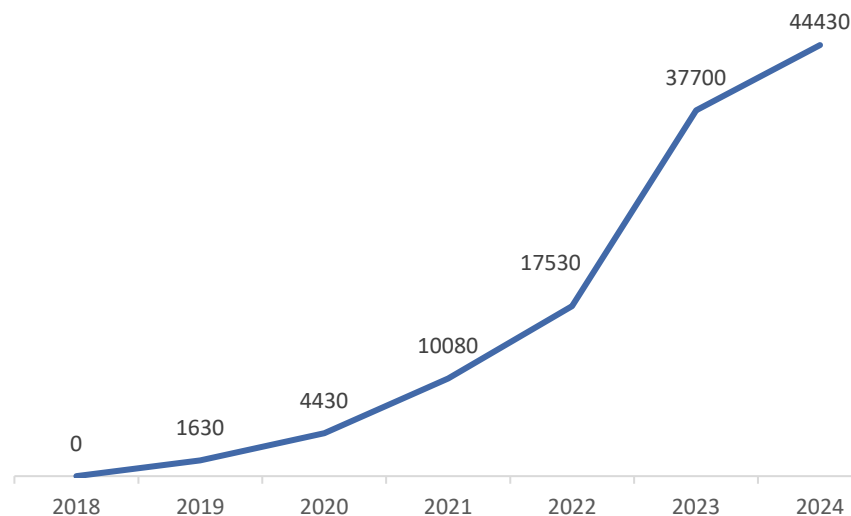
M&E Excellence Awards 2019



EIMA Mention 2018



עלייה מתמדת בשימוש
בבקרים החכמים של עמיעד -
מעל 40 אלף בקרים פעילים
ב-91 מדינות ברחבי העולם



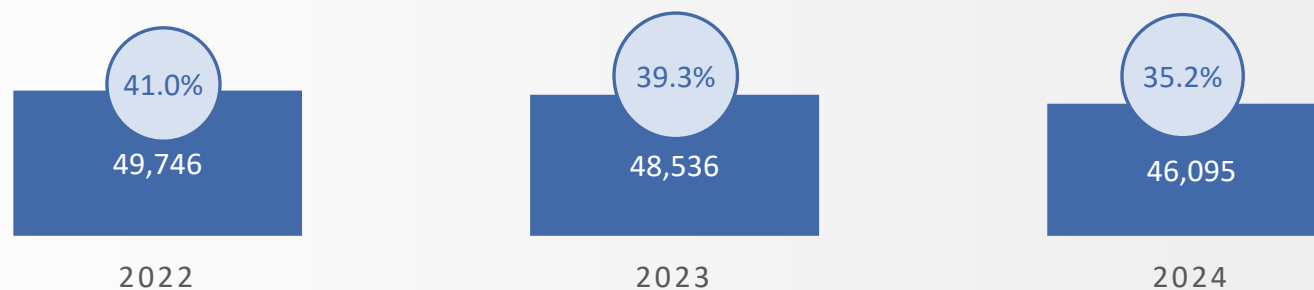
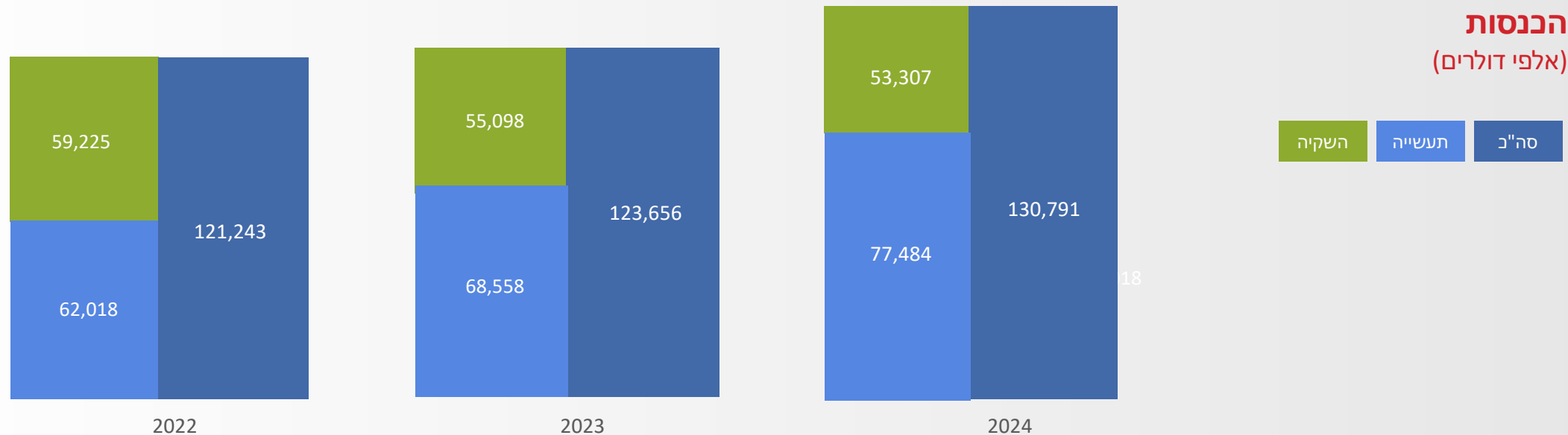
תוצאות כספיות

100
75
50
25

100



נתונים מצטברים לשנים 2024-2022



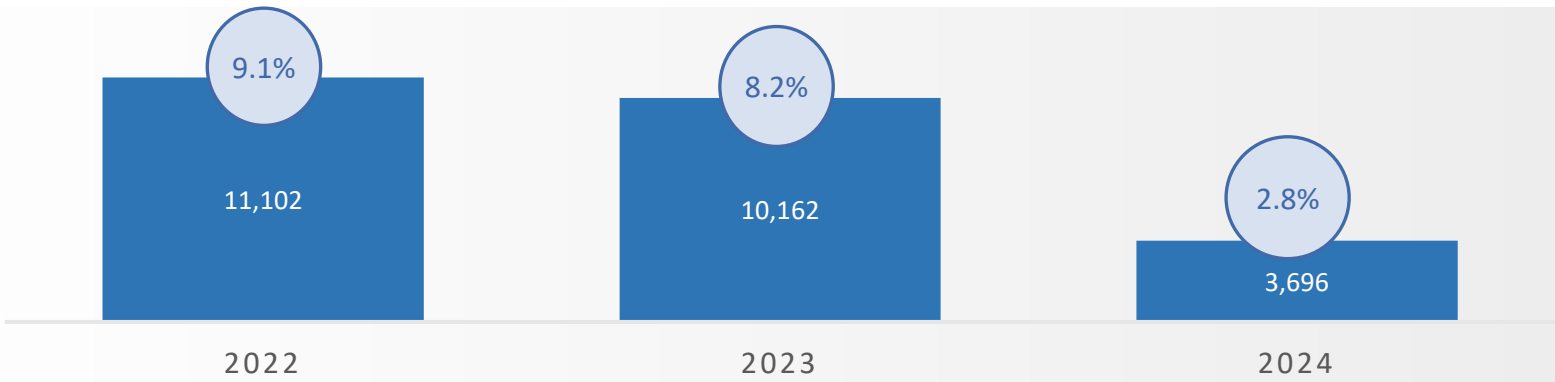
אחוז מסך ההכנסות

ירידה ברווח הגולמי : ירידה הנובעת בעיקר מתמחיל מוצרים ומכירות בין טריטוריות שונות.
צפי לשיפור : חדירה לשווקים חדשים, מהלכי אוטומציה למערך הייצור, אופטימיזציה של שרשרת האספקה.



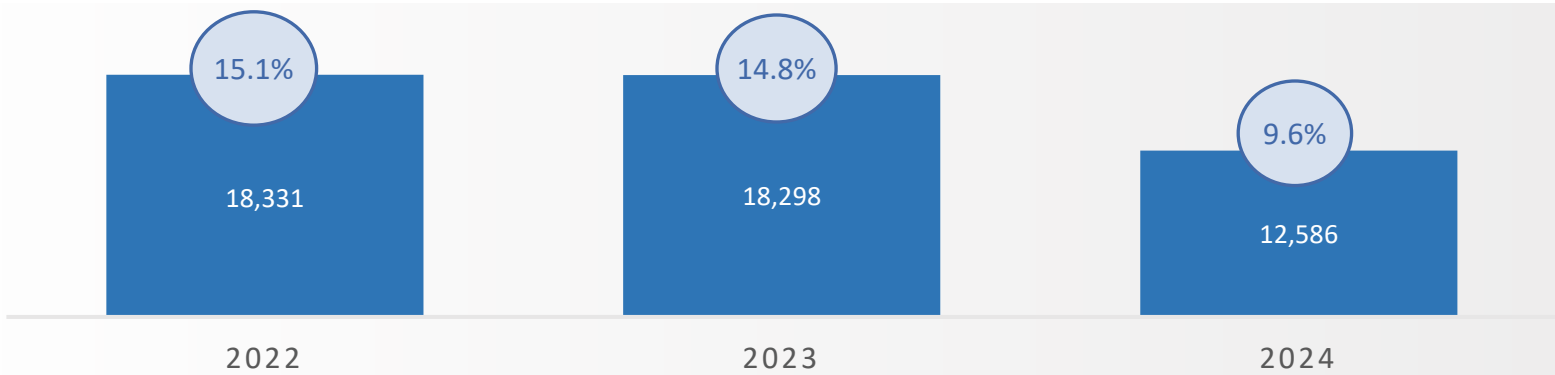
נתונים מצטברים לשנים 2024-2022

רווח תפעולי (אלפי דולרים)



אחוז מסך ההכנסות

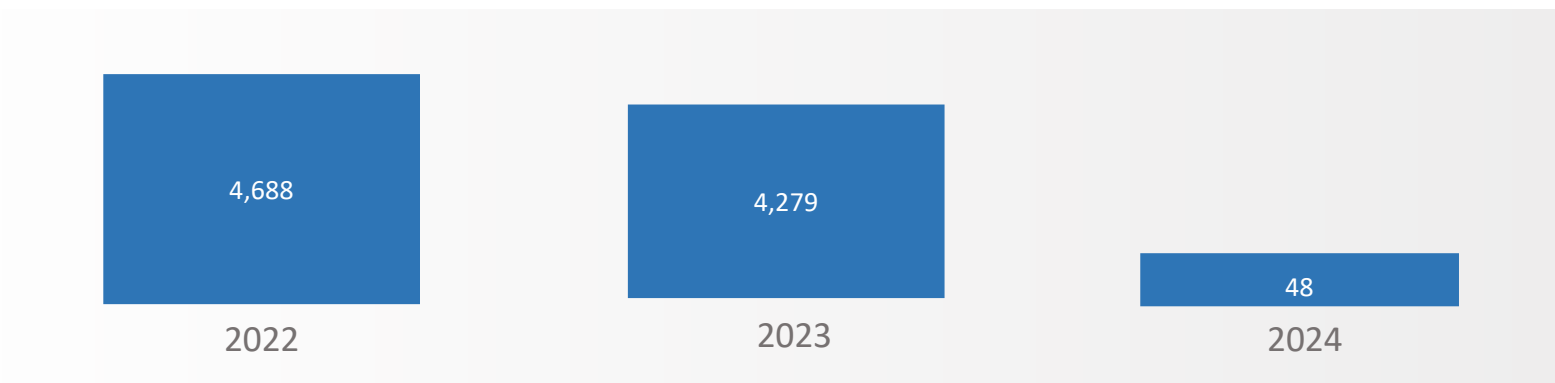
EBITDA (אלפי דולרים)



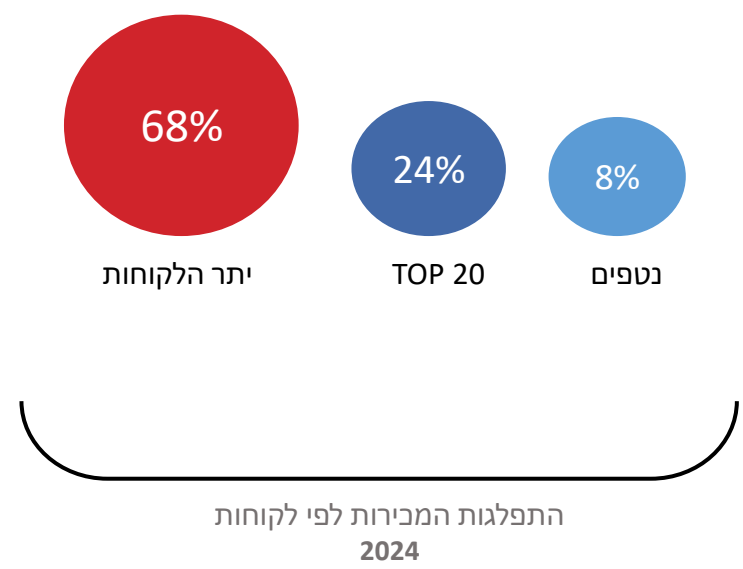
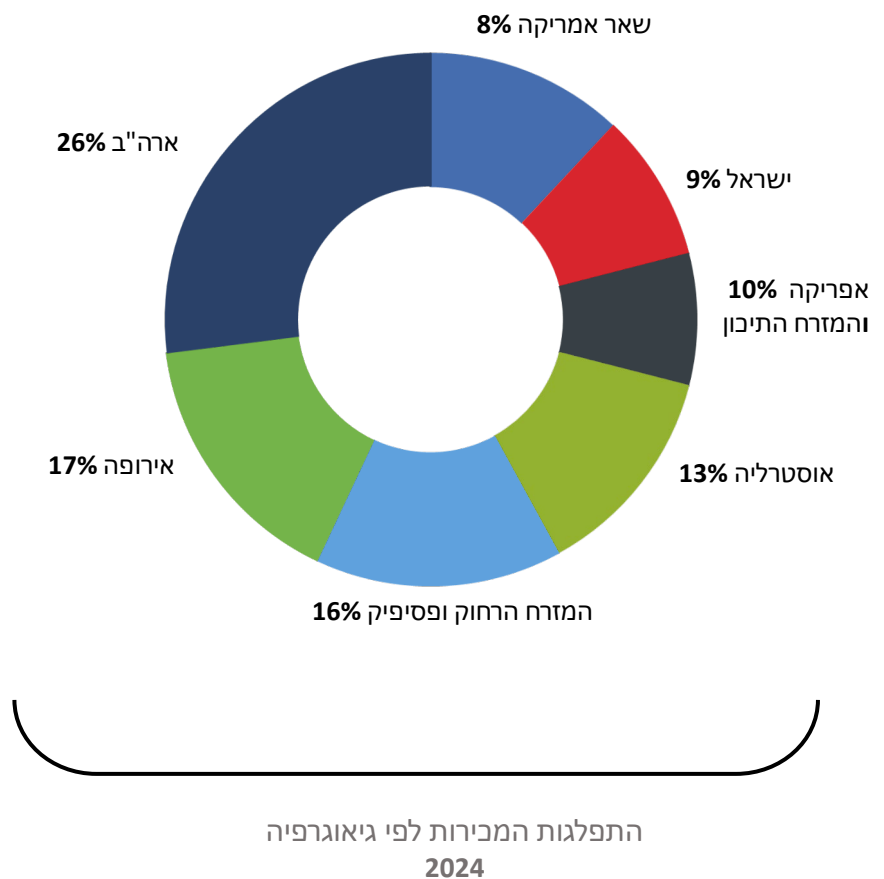
אחוז מסך ההכנסות

ירידה ברווחיות: השקעה בהרחבת צוות המכירות, אינפלציה בטורקיה, תמהיל מכירות.
צפי לשיפור: הגדלת צבר הזמנות, תהליכי התייעלות תפעולית

רווח נקי (אלפי דולרים)



מינוף, פיזור לקוחות וסקטורים



מבט ל-2025



התקרבות לשוק

שיפור חוויית הלקוח, הרחבת
שירותים לאחר מכירה



אוטומציה ודיגיטציה

שדרוג מערך הייצור
והגברת היעילות



אופטימיזציה וחיזוק שרשרת האספקה

חיזוק גמישות ועמידות
תפעולית

סיכום



מובילות עולמית
ונוכחות גלובלית



מגמות בתחום המים
תומכות בפעילות החברה



צמיחה גם באמצעות מיזוגים
ורכישות



חדשנות טכנולוגית וכניסה
לעולמות ה-IoT



איתנות פיננסית
FIMI בעלת המניות העיקרית



המשך צמיחה בהכנסות
במגזר התעשייה



תודה

amiad.com